

ЕКЗАМЕНАЦІЙНІ ПИТАННЯ з дисципліни
«INTERNATIONAL CONTRACT LAW» / «МІЖНАРОДНЕ КОНТРАКТНЕ ПРАВО»
для атестації здобувачів вищої освіти другого (магістерського)
рівня освітньо-професійної програми знань 08 «Право»
спеціальності 081 «Право»
(денна та заочна форма навчання)

1. Why contract can't exist without contract law? / Чому контракт не може існувати без контрактного права?
2. The concept of law of international trade. / Поняття права міжнародної торгівлі.
3. National, inter-national and a-national (trans-national) law governing international commercial contracts. / Національне, міжнародне та а-національне (транснаціональне) право в регулюванні міжнародних комерційних контрактів.
4. The concept of international commercial contract. / Поняття міжнародного комерційного контракту.
5. International commercial contract and the problem of transaction costs. / Міжнародний комерційний контракт і проблема трансакційних витрат.
6. Default rules, mandatory rules, and overriding mandatory rules in international contract law. / Норми за замовчуванням, імперативні норми та норми, що мають перевагу над імперативними нормами в міжнародному контрактному праві.
7. The concept of *Lex Mercatoria*. / Поняття *Lex Mercatoria*.
8. Principle of good faith and fair dealing. Inconsistent behavior. / Принцип добросовісності та чесної ділової практики. Суперечлива поведінка.
9. Choice of law in international commercial contracts: general rules. / Вибір права в міжнародних комерційних контрактах: загальні правила.
10. Principle of severability in the context of choice of law agreements. / Принцип окремішності застереження про вибір права.
11. Exclusion of *renvoi*. / Виключення *renvoi* (зворотного відсилання).
12. Applicability of the UNIDROIT Principles. The ways in which the UNIDROIT Principles might be used / Застосування Принципів УНІДРУА. Способи застосування Принципів УНІДРУА.
13. Interplay between the UNIDROIT Principles and CISG. / Взаємодія між Принципами УНІДРУА та CISG.
14. What is necessary for the contract to come into existence? / Що необхідно для того, щоб контракт вважався укладеним?
15. When is an agreement sufficient to constitute a contract? / Яка згода є достатньою для укладення контракту?
16. Formation of contract: general principles. / Укладення контракту: загальні принципи.
17. Offer. When does a proposal amount to an offer? / Оферта. Коли пропозиція є офертою?
18. Proposals to the public. Do they constitute an offer? / Пропозиції, звернені до публіки. Чи є вони офертою?
19. Time during which an offer is effective. / Час, протягом якого оферта є дійсною.
20. Withdrawal and revocation of an offer. Revocable and irrevocable offers. / Скасування й відкликання оферти. Відкличні та безвідкличні оферти.
21. Acceptance. Requirements therefor. / Акцепт. Вимоги до нього.
22. «Mirror image rule» and its softening. / «Правило дзеркального відображення» та його пом'якшення.
23. Time Limit for Acceptance. / Час для акцептування.
24. Late Acceptance. / Запізнілий акцепт.
25. Contract with terms deliberately left open. / Контракт з умовами, які навмисно залишені відкритими
26. Merger clauses. / Застереження про поглинання.

27. Precontractual liability. Negotiations in bad faith. / Переддоговірна відповідальність. Недобросовісні переговори.
28. Contracting under standard terms. Surprising terms. / Укладання договорів на стандартних умовах. Несподівані умови.
29. Battle of forms in formation of international commercial contract. / Битва форм при укладенні міжнародного комерційного контракту
30. Agency (representation) in concluding international commercial contracts. / Агентство (представництво) при укладанні міжнародних комерційних контрактів.
31. Agent acting without or exceeding its authority. / Дії агента без повноважень або з перевищенням повноважень.
32. Conflict of interests (agent's and principal's). / Конфлікт інтересів (агента і принципала).
33. Grounds of Invalidity (vitiating factors) in international contract law. General observations. / Підстави недійсності (вади) у міжнародному контрактному праві. Загальні зауваження.
34. Mistake as a ground for invalidity of a contract. / Помилка як підстава недійсності контракту.
35. Fraud as a ground for invalidity of a contract. / Обман як підстава недійсності контракту.
36. Threat as a ground for invalidity of a contract. / Погроза як підстава недійсності контракту.
37. Gross disparity (Unfair exploitation) as a ground for invalidity of a contract. / Груба невідповідність (недобросовісна експлуатація) як підстава недійсності контракту.
38. Illegality of the contract as a ground for invalidity. / Незаконність договору як підстава недійсності контракту.
39. Procedure for avoiding an invalid contract. / Порядок уникнення недійсного договору.
40. Consequences of contract's invalidity. / Наслідки недійсності договору.
41. Principles of *Caveat emptor* and *Uberrima fides*. What do they mean and how to reconcile the two? / Принципи *Caveat emptor* та *Uberrima fides*. Що означають і як узгоджуються між собою?
42. Duty to achieve a specific result. Duty of best efforts. How to tell one from another? / Зобов'язання досягти певного результату. Зобов'язання докладати максимальних зусиль. Як відрізнити одне від іншого?
43. Third party rights under the contract. / Права третіх осіб за контрактом.
44. Conditions in international commercial contracts. / Умови в міжнародних комерційних договорах.
45. Performance of contractual obligation by a third person. / Виконання договірною зобов'язання третьою особою.
46. Time for performance. / Строки виконання зобов'язань.
47. Early performance of contractual obligation. / Дострокове виконання договірною зобов'язання.
48. Place of performance of contractual obligation. / Місце виконання договірною зобов'язання.
49. Performance of divisible obligations. Partial performance. / Виконання подільних зобов'язань. Часткове виконання.
50. Performance of alternative obligations. / Виконання альтернативних зобов'язань.
51. Determination of currency in monetary obligations. / Визначення валюти в грошових зобов'язаннях.
52. Method of performance of monetary obligations. / Спосіб виконання грошових зобов'язань.
53. Imputation of payments. / Черговість зарахування платежів.
54. Obligations of the parties in relation to public permissions necessary for the performance. / Зобов'язання сторін щодо державних дозволів, необхідних для виконання.
55. Determination of quality of performance / Визначення якості виконання
56. Price determination / Визначення ціни

57. Non-performance. Types of non-performance. / Порухення контрактних зобов'язань. Види порушень.
58. Remedies for non-performance: overview. / Засоби захисту у разі порушення контракту: загальний огляд.
59. Additional period for performance. / Додатковий строк для виконання зобов'язання.
60. Cure by non-performing party. / Виправлення недоліків божником.
61. Damages for breach of international commercial contract. / Відшкодування збитків за порушення міжнародного комерційного контракту.
62. Interest for failure to pay money as a remedy / Відсотки за прострочення сплати грошових коштів як спосіб правового захисту
63. Termination of contract as a remedy. / Розірвання контракту як спосіб захисту.
64. Withholding performance as a remedy. / Призупинення виконання зобов'язання як спосіб захисту.
65. Set-off: conditions, procedure, effects. / Зарахування: умови, порядок, наслідки.
66. Specific performance in international contract law. / Виконання в натурі в міжнародному контрактному праві.
67. Exemption clauses in international commercial contracts. / Застереження про виключення чи обмеження відповідальності в міжнародних комерційних контрактах.
68. Force Majeure in international contract law. / Форс-мажорні обставини в міжнародному контрактному праві.
69. Hardship in international contract law. / Ускладнення в міжнародному контрактному праві.
70. Express and Implied obligations. / Прямі та непрямі зобов'язання.
71. Constructive interpretation of contract. / Конструктивне тлумачення контракту.
72. Basic principles of contract interpretation. / Основні принципи тлумачення договорів.
73. *Contra proferentem* rule. / Правило *Contra proferentem*
74. Supplying an omitted term in a contract / Конструювання пропущеної умови в контракті.
75. Plurality of obligors. / Множинність боржників.
76. Obligee's rights against joint and several obligors. / Права кредитора проти солідарних боржників.
77. Plurality of obliges. / Множинність кредиторів.
78. Assignability and assignment of rights. / Передаваність прав за контрактом і їх передання.
79. Transfer of obligations. / Переведення зобов'язань.
80. Assignment of contracts. / Переуступка контрактів.
81. Passing the risk and transfer of the title in contracts for the international sale of goods. / Перехід ризику та перехід права власності в договорах міжнародної купівлі-продажу товарів.
82. Seller's obligations in a contract for the international sale of goods. / Обов'язки продавця в договорі міжнародної купівлі-продажу товарів.
83. Buyer's obligations in a contract for the international sale of goods. / Обов'язки покупця в договорі міжнародної купівлі-продажу товарів.
84. Incoterms: structure and role. / Інкотермс: структура та призначення.
85. International financial leasing. / Міжнародний фінансовий лізинг.
86. International transport of goods: general overview. / Міжнародне перевезення вантажів: загальний огляд.
87. International Carriage of Goods by Sea. / Міжнародне морське перевезення вантажів.
88. International Carriage of Goods by Road. / Міжнародне перевезення вантажів автомобільним транспортом.
89. International Carriage by Rail. / Міжнародні перевезення вантажів залізничним транспортом.
90. International carriage of goods by air. / Міжнародне перевезення вантажів повітряним транспортом.